

ser empresario

EDICIÓN 219 AÑO XX AGOSTO 2019
CD. JUÁREZ • CHIHUAHUA • EL PASO, TX.

PERIODISMO EMPRESARIAL CON RESPONSABILIDAD SOCIAL



ING. JOSUÉ ROMÁN

LA EVOLUCIÓN DEL SERVICIO Y PROYECCIÓN EN AGENCIA ADUANAL SACSA

TECNOLOGÍA

BORDERTECH:
Nuevas tecnologías en nuestra fornera

INDUSTRIAS

Expo MRO: La exposición Industrial más grande en el norte de México.

NACIONAL

Tren Maya:
¿Oportunidad de desarrollo?
Roberto Camp

REGRESO
CLASES

Líder en equipo de Seguridad y MRO para la industria.



Encuentra tu **UNIFORME**

en:



www.segisa.com.mx

MATRIZ

Cd. Juárez, Chih.

Av. Manuel J. Clouthier #351-A

Tel. (656) 397-02-70 juarez@segisa.com.mx

Express

Av. de las Industrias #2095

Tel. (656) 682-14-55 express.jz@segisa.com.mx

Chihuahua, Chih.

Av. De las Industrias 6304-2

Tels. (614) 419-9517

chihuahua@segisa.com.mx

Express

Av. Tecnológico #5704,

Tels. (614) 421-0016 al 18
express.ch@segisa.com.mx



Además contamos con sucursales en Queretaro, Uro., Leon, Gto., y Monterrey, NL



Regreso a Clases

aprovecha todos los descuentos que tu tarjeta tiene para ti



CHIHUAHUA
Juntos, una mejor ciudad
GOBIERNO MUNICIPAL 2018-2021



IMM
Instituto Municipal
de las Mujeres



Newberry
Desde 1920

VALENTINOS

LE POLET®



Sixty
& Co.



ZAPATERIAS
Paris
SIXTE FUERTE ILLO



Centro
Oftalmológico®
de Chihuahua

CRISTAL
Optica

DEPORTES
América

Salud Digna®
La Salud es para todos

—OPTICA—
San Felipe



LO OPTIMO EN OPTICA

Salcido

flexi.

ROMA
ZAPATERIAS

euROSPORT

MULTILINGUAL
Instituto



ÓPTICA
SAN FRANCISCO



LEA
LECTURA
Y EDUCACIÓN
APLICADA



TRADICIONAL

NOCHE MEXTEANA

SÁBADO 14 DE SEPTIEMBRE

- CARRERAS DE CABALLOS • PELEAS DE GALLOS •
- ANTOJITOS MEXICANOS • MÚSICA EN VIVO •

\$ 250.00 MN ADULTOS
\$ 100.00 MN NIÑOS

MESA DE 10 PERSONAS - BOTELLA DE VINO GRATIS
MESA DE 5 PERSONAS - CUBETA DE CERVEZA NACIONAL
LAS PUERTAS SE HABREN A LAS 5:00 PM

¡TE ESPERAMOS!

CD. JUÁREZ, CHIHUAHUA

C.P. JOSÉ LUIS MAURICIO ESPARZA
 Director General / President
 jlmauricio@icloud.com

LIC. ANGÉLICA RAMÍREZ MORALES
 angelicaramirez@serempresario.com
 Mercadotecnia / Marketing

LIC. EDUARDO MARTÍNEZ
 Director de Arte y Diseño / Art Director

LIC. ARIANA BONILLA
 Administración

LIC. ROBERTO CAMP
 Especialista en Negocios Internacionales
 International Business Specialist

LIC. MIGUEL ÁNGEL GARCÍA
 Representante editorial y comercial
 Centro-sur del Estado.
 miguel.serempresario@gmail.com
 656 601.9279

VENTAS CD. JUÁREZ/SALES

LIC. VERÓNICA CASTILLO
 Coordinación de Ventas
 empresario.ventas2017@gmail.com

Ximena López González
 Ventas
 ximena.prazna@gmail.com

JANETTE FUENTES
 Ventas
 jfuentes.serempresario@gmail.com

KARLA CRUZ
 Ventas
 kcruzserempresario@gmail.com

Chihuahua

CATALINA MARTEL
 Representante Chihuahua
 (614) 225.5845
 cmuranga@hotmail.com

CUAUHTÉMOC

LIC. CLAUDIA LETICIA BOTELLO
 clauety71@gmail.com
 Representante/Corresponsal

EL PASO TX.

JESSE CASTAÑEDA
 DIRECTOR OF SALES
 jzaid69@yahoo.com
 (915) 873.7514

LAS CRUCES, N.M.

PETER R. IBARBO
 www.ibarbogroup.com
 Ibarbo Consulting Group, LLC
 Las Cruces, NM 88012
 Ph. (575) 621-5240
 pepe.serempresario@gmail.com

REPRESENTANTE CD. DE MÉXICO
ING. JOSÉ REYES

“Quién pretenda dividirnos, no merece gobernarnos”

-Anónimo-

Comenzamos un nuevo mes lleno de mucha conmoción por lo sucedido en nuestra ciudad vecina de El Paso TX, que sin duda marca un antes y un después en la memoria de los fronterizos. Enviamos nuestras condolencias a familiares y amigos de las víctimas y sentimos profundamente su pérdida.

Asimismo aun y cuando las decisiones, el pensamiento y el actuar de quienes gobiernan una nación incitan al odio y la división entre razas, vivimos en una comunidad que busca la paz y la unión más allá de las fronteras o los muros y estamos seguros de que somos más las personas decididas a cambiar el rumbo de nuestra región, por lo que seguimos trabajando desde nuestras trincheras en el ámbito social y empresarial.

Teniendo como referencia la importancia que tiene esta franja fronteriza en relación al comercio internacional y la cercanía con nuestro principal socio comercial, en esta edición presentamos en portada al Ing. Josué Román, Sub-Director de una de las empresas más importantes dedicada a este giro: Agencia Aduanal SACS A y quien nos detalla la importancia que tiene la prestación de servicios especializados en logística y comercio exterior para las empresas en nuestro país.

Otro ejemplo más son asociaciones ciudadanas como Líderes por Juárez quienes continúan con su labor de integración de liderazgos, invitando y tomando acción sobre asuntos relevantes para la ciudad. Sin más y expresando nuestro sentir extendemos la invitación para que sigamos promoviendo una ideología de respeto, tolerancia hacia los otros, de trabajo honrado y de una mentalidad capaz de entender, razonar y asimilar de manera prudente las situaciones que nos rodean.

¡Nos vemos en nuestra próxima edición!

José Luis Mauricio
 ATENTAMENTE.-
 JOSÉ LUIS MAURICIO ESPARZA
 DIRECTOR GESE



EXITO EMPRESARIAL, revista mensual Julio 2019 . Editor Responsable: José Luis Mauricio Esparza. Número de Certificado de Reserva otorgado por el Instituto Nacional del Derecho de Autor: 04-2015-121413341000-102. Número de Certificado de Licitud de Título y Contenido: 16685. Domicilio de la Publicación: Boulevard Tomás Fernández No. 7930-207, Colonia Campestre, C.P.32460, Ciudad Juárez, Chihuahua. Imprenta: Carmona Impresores. Blvd. Paseo del Sol No. 115, Colonia Jardines del Sol, C.P. 27014, Torreón, Coahuila, México. Distribuidor: EXITO EMPRESARIAL, Boulevard Tomás Fernández No. 7930-207, Colonia Campestre, C.P.32460, Ciudad Juárez, Chihuahua.

PLAN DE **INVERSION** Chihuahua 2019-2021

MÁS DE **6 MIL** MILLONES DE PESOS
EN INFRAESTRUCTURA
PARA
CIUDAD JUÁREZ

- Vivienda
- Transporte Público
- Caminos y Carreteras
- Drenaje Pluvial
- Cuidado Infantil
- Salud
- Educación
- Vialidades de Flujo Continuo

Obras como:



MÁS OBRAS
CON VALOR

 Chihuahua
GOBIERNO DEL ESTADO

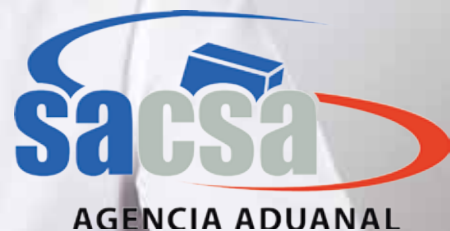


UNIDOS
con VALOR



Ing. Josué Román

SUB-DIRECTOR AGENCIA ADUANAL
SACSA: CONFIANZA TOTAL

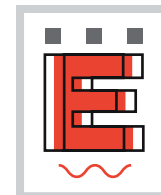




Al tratarse de un mundo cambiante: Nuevas normas, requisitos, aranceles, leyes, reglamentos, acuerdos comerciales, etc. hablamos de trámites delicados en los cuales es precisa la ayuda de expertos en el tema.

Texto: Ariana Bonilla

Fotografía: Eduardo Martínez



Es por eso que en esta ocasión tuvimos la oportunidad de conversar con Josué Román, Sub Director de SACSA Agencia

Aduanal, quien nos comparte cual es la labor que desarrolla dentro de la empresa en cuestión directiva y de innovación tecnológica, así como la importancia que tiene para la industria del comercio.

Cuéntanos Josué:

¿Cómo surge la empresa SACSA?

JR: La empresa surge hace 13 años aproximadamente, fundada por el Sr. Germán Román quien es el Director de la empresa. Todo esto surge gracias a su experiencia como Agente aduanal de más de 20 años, de lo cual cabe mencionar que solo hay 50 Agentes aduanales en Ciudad Juárez, un número muy reducido a comparación del número que hay en otros puertos.

¿Cuál ha sido tu función como Sub Director dentro de la empresa?

JR: Mi función ha sido de dirección y supervisión, ya que estoy a cargo de varios departamentos dentro de la empresa, uno de ellos que es el de Sistemas, donde he tenido la oportunidad de implementar mejoras en cuestión de tecnología para muchos de los procesos que llevamos a cabo aquí en SACSA.

¿Cómo ha ayudado tu perfil profesional en la toma de decisiones?

JR: Mi formación profesional ha sido algo diversa, tuve la oportunidad de estudiar Ingeniería de Software en la Universidad de Texas en Austin, posteriormente tomé diplomados en Comercio exterior y finalmente la maestría en Derecho Fiscal. Gracias a ello también tuve la oportunidad de trabajar en empresas como Apple, en la ciudad de San Francisco California, y HP. En la primera de ellas me desarrollé en el área de software e innovación por supuesto, ya que permanecer en un lugar como Silicón Valley y poder trabajar de cerca con su fundador, sin duda te crea una visión distinta de cómo se deben hacer las cosas, te permite también conocer las cosas que pasan en el mundo y como debemos adaptarnos a todos estos cambios. Todo esto y mis experiencias de viajes a distintas partes del mundo me ha permitido implementar mucho de ese conocimiento en la mayoría de los cambios que se han realizado en la empresa.

¿Cuáles son los planes a futuro para SACSA?

JR: Desarrollarnos en la Ciudad de Puebla y en la Ciudad de Querétaro, desafortunadamente la inversión en Ciudad Juárez está un poco estancada en el sector maquilador. Estas dos ciudades en donde podemos comenzar con el área comercial, ya que esos despachos aduaneros se harían por Laredo, México y Manzanillo.

SERVICIOS Agencia Aduanal Mexicana

Nos aseguramos de que sus operaciones se realicen de manera óptima, garantizando la seguridad y eficiencia en sus despachos, a través de los recursos y procesos que hemos desarrollado durante nuestros años de experiencia.

Agencia Aduanal Americana

La Calidad total de nuestros servicios fue implementada en los Estados Unidos, realizando los trámites necesarios, con la misma garantía de seguridad y eficiencia.



“Calidad, innovación, asesoría y capacitación es lo que nos distingue”



Bodega en el Paso, TX

Nuestras instalaciones tienen capacidad de 60,000 pies cuadrados, con 16 puertas, 2 puertas de piso bajo, equipo especializado para carga y descarga de mercancías; clasificación de mercancías; Sistema de control de inventarios; servicios para manejo de maquinaria pesada.

Asesoría Aduanal y Fiscal

Colaboramos directamente con nuestros clientes para planificar y optimizar sus operaciones, de manera que se aprovechen los programas de fomento establecidos por el Gobierno Mexicano y se cumpla con las disposiciones legales aplicables.

Logística

Hemos evolucionado dentro de la cadena de suministro, para llevar la excelencia de nuestros servicios al eslabón clave de la logística, ofreciendo adaptabilidad, agilidad y operaciones centradas en nuestros clientes.

Capacitación

Desarrollamos talleres y cursos específicamente para las necesidades de nuestros clientes, de manera constante en los temas relevantes para sus operaciones, así mismo participamos en conjunto con diversos despachos de prestigio en la impartición de cursos y talleres.

OTROS SERVICIOS

Servicios de representación ante autoridades.

Nuestra amplia experiencia y el excelente record que goza nuestra Patente ante las Autoridades Aduanales nos permite brindar una Representación segura y confiable ante las mismas.

Revisión de mercancías y clasificación.

Se asignará un experto en el área de clasificación arancelaria a través del cual se podrá soportar la clasificación arancelaria de mercancías de acuerdo a sus necesidades.



Misión

Brindar a nuestros clientes una solución integral y con excelencia en sus operaciones de Comercio Exterior, apoyándonos con la tecnología y sobre todo en la integridad y profesionalismo de nuestra gente.

Visión

Ser líderes en el mundo de Comercio Exterior, con tecnología y sistemas innovadores y de vanguardia, excediendo las expectativas de nuestros clientes y del mercado.

CONTACTO:

Calle Paseo Del Nogal No. 1536
Partido la Fuente B, 32370 Cd Juárez, Chih.
(656) 227.7000

www.agenciaaduanalsacs.com

Somos un Hospital integrado por profesionales de la m

ALERGOLOGÍA

	CONSULTORIO	TELÉFONO
Dr. Cruz Suárez Miguel Ángel	412	616 4484
Dra. Mendoza Reyna Laura Dafne	410	289 1270-71

ALGOLOGÍA

Dra. Baca Morales Karla	407	611 9811
-------------------------	-----	----------

ANGIOLOGÍA

Dr. Castro Castro Adrián (Cirugía Vascular y Endovascular)	203	611 8432
Dr. Vera Díaz Óscar (Cirugía Vascular)	402	616 2234

AUDIOLOGÍA, FONIATRÍA Y OTONEUROLOGÍA

Dra. Esparza Castro Mara	407	611 9811
--------------------------	-----	----------

CARDIOLOGÍA ADULTOS Y NIÑOS

Dr. Flores Montaña Luis Rodolfo	114	613 6554
---------------------------------	-----	----------

CARDIOLOGÍA INTERVENCIONISTA, CARDIOLOGÍA Y MEDICINA INTERNA

Dr. Ortiz Arroyo Alejandro	114	611 6895
----------------------------	-----	----------

CARDIOLOGÍA PEDIÁTRICA

Dra. Jessica Albarrán Cázares	406	616 1618
-------------------------------	-----	----------

CIRUGÍA CARDIOVASCULAR

Dr. Corral Palacios Rafael	114	613 6543
----------------------------	-----	----------

CIRUGÍA GENERAL

Dr. Robles Orozco Federico	404	613 6454
----------------------------	-----	----------

CIRUGÍA GENERAL Y DE TRASPLANTE DE ÓRGANOS

Dr. Torres Moreno Otoniel	105	611 7660
---------------------------	-----	----------

CIRUGÍA GENERAL Y LAPAROSCÓPICA

Dra. Escamilla Terrazas Irma	108	611 0876
------------------------------	-----	----------

Dr. Fornelli Lafón Felipe	104	613 9954
---------------------------	-----	----------

Dr. Güereque Hernández Eduardo	309	616 4841
--------------------------------	-----	----------

Dr. López Romero César Oswaldo	105	613 0086
--------------------------------	-----	----------

Dr. Mendoza Márquez José	309	616 4841
--------------------------	-----	----------

Dr. Perzabal Avilez Carlos Tadeo	301	611 7461
----------------------------------	-----	----------

Dr. Richaud Manifacio Yuri	410	289 1270-71
----------------------------	-----	-------------

CIRUGÍA GENERAL, LAPAROSCOPIA Y ENDOSCOPIA DIGESTIVA DIAGNÓSTICA E INTERVENCIONISTA

Dr. Barrios Ochoa Guillermo	202	613 2950
-----------------------------	-----	----------

CIRUGÍA GENERAL / GASTROENTEROLOGÍA Y PROCTOLOGÍA

Dr. Barrios López Guillermo	202	616 1618
-----------------------------	-----	----------

CIRUGÍA MAXILOFACIAL

Dr. Trejo Campos José Luis	102	703 1367
----------------------------	-----	----------

CIRUGÍA PLÁSTICA

Dr. Arciniega Salcido Carlos	409	613 3709
------------------------------	-----	----------

Dr. Arriaga Carrera Jesús Manuel	410	289 1270-71
----------------------------------	-----	-------------

Dr. Rivero Rodríguez Manuel Atanasio	111	616 2307
--------------------------------------	-----	----------

DERMATOLOGÍA

Dra. Balderrama Vargas Cristina	410	289 1270-71
---------------------------------	-----	-------------

Dra. Melo Balderas Clayeotmi	410	289 1270-71
------------------------------	-----	-------------

Dra. Uribe González Guadalupe	206	616 0296
-------------------------------	-----	----------

ENDOCRINOLOGÍA

Dr. Toribio de la Cruz José Guadalupe	302	289 1270-71
---------------------------------------	-----	-------------

GASTROENTEROLOGÍA Y ENDOSCOPIA

Dr. Larriva de los Reyes Emmanuel	110	611 1221
-----------------------------------	-----	----------

GINECOLOGÍA Y OBSTETRICIA

Dr. Calderón Trueba Manuel	206	613 3084
----------------------------	-----	----------

Dra. Camacho Torres Paola Margarita	201	611 4727
-------------------------------------	-----	----------

GINECOLOGÍA Y OBSTETRICIA

Dr. Castañeda Prieto Alfonso

Dra. De la Paz Orozco Aurora

Dr. Domínguez Alonso Agustín

Dr. Domínguez Avena Alberto

Dr. Martínez Terrazas Mario Reymundo

Dr. Ramírez Perea David

GINECOLOGÍA Y OBSTETRICIA, ENDOCRINOLOGÍA DE LA REPRODUCCIÓN

Dr. Cano Vargas Carlos Exiquio

GINECOLOGÍA Y OBSTETRICIA, PERINATOLOGÍA

Dr. Maldonado Ávila Eduardo

GINECOLOGÍA Y OBSTETRICIA UROLOGÍA GINECOLÓGICA

Dr. González Velazco David

HEMATOLOGÍA

Dr. Rico Ramos Joel

MEDICINA FÍSICA, REHABILITACIÓN Y ELECTROMIOGRAFÍA

Dr. Maldonado López José

MEDICINA GENERAL

Dr. Díaz Castro Francisco Roberto

Dr. Rodarte Díaz Salvador

MEDICINA INTERNA

Dra. Araujo Martínez Nora Ivonne

Dr. Báez López Pedro

Dr. Feliú Samberino Juan Humberto

Dr. Matus Molina Víctor Manuel

Dr. Ramos Acosta Gabriel

Dr. Ruiz Ramírez Manuel

MEDICINA INTERNA Y TERAPIA INTENSIVA DEL ADULTO

Dr. Camargo Náassar Jorge Ignacio

NEFROLOGÍA

Dr. Herrera Gastélum Juan Carlos

Dr. Martínez Enríquez Jaime

NEUMOLOGÍA Y CIRUGÍA DE TÓRAX

Dr. Garrido Cardona Rubén

NEUMOLOGÍA

Dra. Simental Quinteros Rocío

NEUROLOGÍA Y NEUROCIRUGÍA

Dr. Caro Del Castillo Barrientos Roberto
--

NUTRICIÓN

Nut. Flores González Yuri Lorena

Nut. Guerrero Reza Ma. de Lourdes

Dra. Muñoz Muñoz Ma. Guadalupe

OFTALMOLOGÍA

Dr. Hurtado Izaguirre Paloma

Dr. Juárez Armenta Luis Raymundo

Dr. Ríos Zubiarte Daniel

ONCOLOGÍA CLÍNICA Y CIRUGÍA ONCOLÓGICA

Dr. Hernández Hoyos Sebastián

Dr. Magaña Serrano Ramiro

Dr. Ríos Checa César Rigoberto

AMÉRICAS
Tel. (656)686 0400

SENDERO
Tel. (656)690 7705

LAS TORRES
Tel. (656)690 7819

CALL CENTER
EL PASO, TX. USA
Tel. (915) 400 9001

Medicina • 70 años con un solo compromiso: ¡SU SALUD!

CONSULTORIO TELÉFONO

305 616 5800
106 611 7449
303 613 2399
303 613 2399
308 639 9020
201 616 2771

304 616 7114

109 616 2222

304 616 7114

306 611 7789

310 613 6477

413 613 1661

410 289 1270-71

302 611 5151

202 611 2321

408 Cel. 176 7583

106 613 1905

410 289 1270-71

113 611 2808

104 613 6960

302 611 5151

410 289 1270-71

107 613 3818

410 289 1270-71

108 639 0050

112 616 0304

413 613 1661

112 616 0304

103 B 616 3696

403 611 5311

103 B 616 3696

108 611 0876

406 616 1681

406 616 1681

ORTOPEDIA Y TRAUMATOLOGÍA

Dr. Aranda Esquivel Omar Alejandro
Dr. Catalán Carmona Ricardo Alberto
Dr. Herrera Cervantes Miguel Ricardo
Dr. Quevedo Fernández Daniel Omar
Dr. Quevedo Zendejas Daniel Omar
Dr. Soto González Sergio Alberto

OTORRINOLARINGOLOGÍA

Dr. Hernández Soria Gerardo
Dr. Valenzuela Cuarón Arturo José
Dr. Vázquez Silva Francisco Javier

PATOLOGÍA

Dr. Abbud Abbud Elias
Dr. Abbud Méndez César Alejandro
Dr. Rojas Ávila Víctor Felipe

PEDIATRA CIRUJANO

Dr. Rodríguez Quezada Jesús Manuel

PEDIATRA CIRUJANO

UROLOGÍA PEDIÁTRICA Y LAPAROSCOPIA

Dr. Domínguez Chicas Anselmo

PEDIATRA ENDOCRINÓLOGO

Dr. Torres Jiménez Jesús Octavio

PEDIATRA NEONATÓLOGO

Dr. Paredes Espinoza Carlos Ernesto
Dr. Tarín Aranda Miguel Ángel

PEDIATRÍA

Dr. Baca Rodríguez Luis Carlos
Dr. Puentes Ruíz Carlos
Dr. Villeda Cuéllar Justo Enrique
Dr. Villeda Lara Francisco Javier

PSICOLOGÍA

Lic. Aranda Esquivel Adrián Alonso
Lic. Maldonado Barragán Erandi

PSIQUIATRÍA

Dra. Morales Cárdenas Marisa
Dra. Toledo Piñón Ana Karime

PSIQUIATRÍA Y PAIDOPSIQUIATRÍA

Dra. Olmos López Margarita

REUMATOLOGÍA

Dr. Delgado Adame Roberto Esteban
Dr. Gutiérrez Torres Francisco Javier

UROLOGÍA

Dr. Calderón Andrade Héctor Fidel
Dr. Sánchez Alvarado Juan Pablo
Dr. Femiza Andrade José Luis

CONSULTORIO TELÉFONO

205 611 1022
101 613 1349
302 611 5151
101 616 4785
101 613 1349
103 A 616 3616

104 A 616 8739

307 613 3460

306 611 0832

105 613 0086

105 613 0086

105 613 0086

410 289 1270-71

107 613 3818

308 639 9020

103 616 0748

204 639 1518

204 613 1037

410 289 1270-71

102 639 1138

102 616 1387

205 611 1022

310 613 6477

306 639 9855

408 613 8687

114 611 6895

413 613 1661

203 613 3451

206 613 0767

201 A 251 7682

401 648 8080



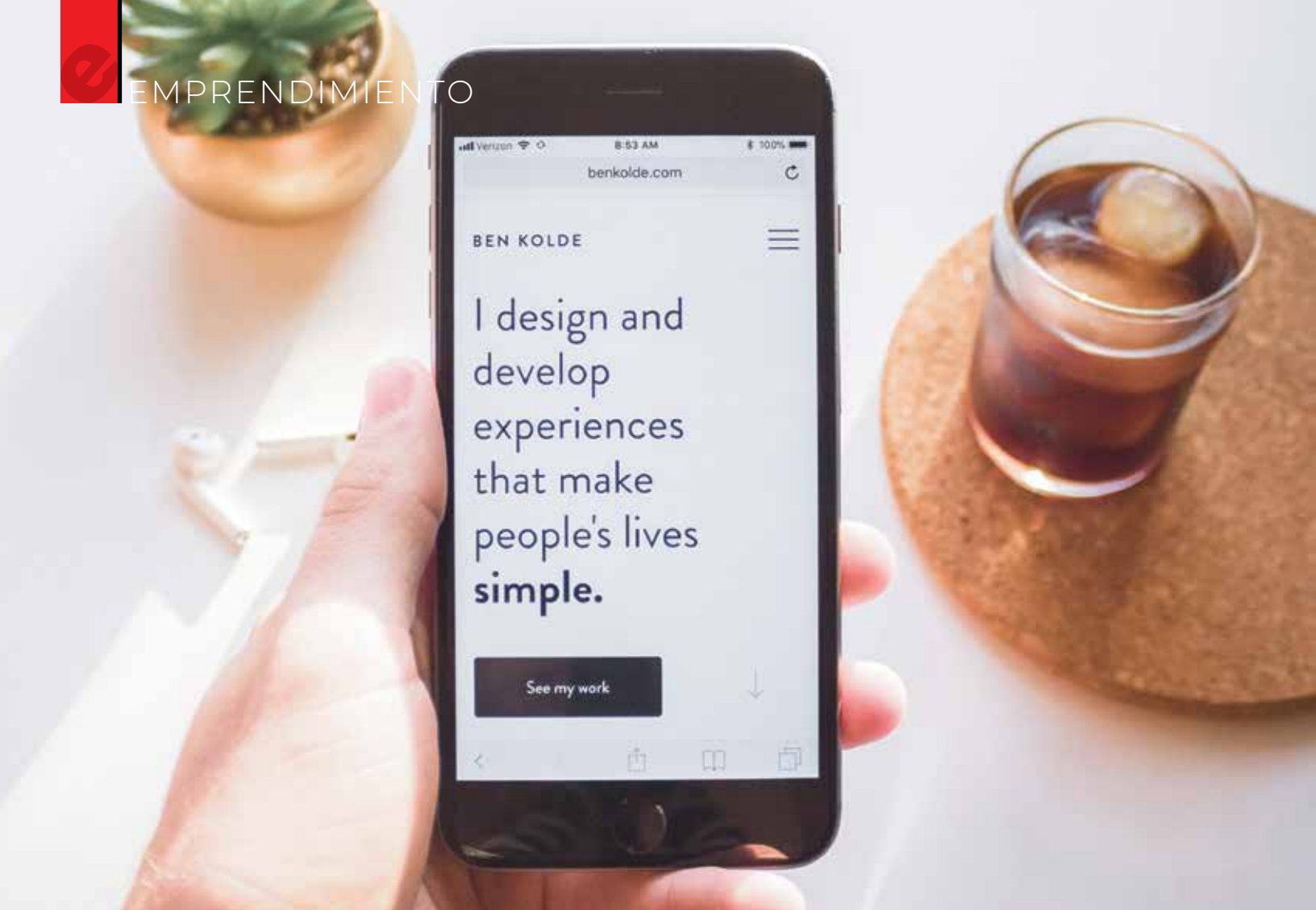
Centro
Médico
de Especialidades®
Ciudad Juárez

*La confianza
de estar en
buenas manos'*



www.centromedicojr.com





■ Por Edi Alberto Martínez Tejada.



todos nos gustan las sorpresas, por lo que intentar sorprender a nuestros clientes es sin duda una de las mejores estrategias de todo emprendedor. Además de que con ello estamos dejando un sello que nos define como los pioneros y al mismo tiempo definiendo una estrategia inteligente que nos ayudara a crear espacios de negocio que nos haga estar por encima de la competencia. Otro efecto derivado de esas estrategias es el voz a voz o también llamada publicidad de boca en boca, es por ello que considero interesante compartir estos puntos que ayudaran a fortalecer ese laso cliente-empresa:

Crear cosas inesperadas: crear cosas positivas, sorprendentes, no solo nos ayudara a deleitar, sino también a enamorar a nuestros clientes, ellos también son personas que tienen una opinión personal y sabrán apreciar todo aquel valor agregado que estamos ofreciéndoles, más aun cuando los hagamos sentir parte de nosotros y lo importante que son para la empresa. Recuerde que son aquellas pequeñas cosas las que marcan la diferencia. Estas cosas son las que en muchas ocasiones la competencia olvida y es allí una gran oportunidad para hacer la diferencia.

SORPRENDE A TUS CLIENTES CAUTIVA A TU MERCADO.



, pero por que no contactarlo tal vez un mes después de su compra para recoger sus impresiones o tal vez para hacerles algún regalo , un pequeño detalle , algo que les genera un recuerdo positivo de su experiencia de compra. Normalmente más de una empresa vende productos o servicios igual que otras tantas, pero lo que marcará la diferencia es la relación con el cliente que finalmente crea una lealtad.

Descuentos estratégicos: las empresas en su mayoría se enfocan en lazar ofertas justo cuando sus ventanas están en caída, sin embargo daría un mejor resultado haciéndolo al revés es decir , cuando más consumo de tus productos necesiten tus clientes, por ejemplo algunas pizzerías lanzan sus ofertas justo en los días en que hay partidos de relevancia en la tv , etc. Sin lugar a dudas, cualquier cosa que se haga a diferencia de tu competencia, marcara diferencia. Hoy día la experiencia de navegación y de poder realizar compras a través de los múltiples dispositivos que existen con acceso a la red, es de suma importancia, por lo que si queremos destacar, tal vez una buena idea sea desarrollar una aplicación para nuestro modelo de negocio que sea amigable con los sistemas operativos más usuales, de esta manera estaremos poniendo al alcance de más personas, diferentes herramientas de compra, generando con ello también una diferente experiencia de compra.

Proponer cosas que el mercado no espera, será de mayor impacto y las posibilidades de captación y cultivación serán mayores, aunque no solo debemos enfocarnos en descubrir una nueva necesidad, sino que lo que vayamos a proponer, la gente lo aprecie, lo adopte como algo suyo. Recuerda que todo aquello que rompa con los esquemas estandarizados captara la atención no solo de tus clientes, incluso también de los que no lo eran hasta ahora.

El resultado de sorprender a tus clientes no solo se reflejara en términos económicos sino también en el plano personal, ya que se verá fortalecido ese orgullo y coraje de emprendedor que nos debe caracterizar. 🚫

Sea el primero en hacer llegar la información de las ofertas y promociones: en muchas ocasiones los clientes se enteran por otros medios que ha lanzado algún tipo de promoción que podía ser interesante para ellos. Incluso de ser posible cree un vínculo directo con el que mantenga informado a sus clientes de las novedades, antes que al resto del mercado.

Detalles: Uno de los detalles que más puede traernos beneficios es conociendo sus gustos, sus hobbies, por lo que bien puede regalarle alguna tasa personalizada el día de su cumpleaños, alguna playera de su equipo favorito, etc. Trate siempre de cumplir lo que promete, una táctica que sorprenderá a su cliente será prometer menos y entregar más, con ello dejaremos más que sorprendidos a nuestros clientes ya que estaremos por encima de las expectativas .

Trate de estar al tanto de sus inquietudes: cada vez que reciba un correo electrónico de su cliente trate responder a la mayor

brevidad ya que esto también es algo que les sorprenderá.

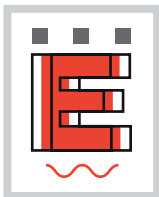
Manténgase al tanto de las tendencias: con ello podrá asegurar las necesidades futuras y así ser el primero en ofrecerlas a sus clientes. No pase por alto la importancia de crear esa vinculación con sus clientes mediante estrategias de marketing emocional, de esa manera estará destacando en los mercados en donde las diferencias en los productos y servicios que ofrecen las empresas, son mínimas. Es por ello la importancia de marcar diferencias haciendo algo especial para ellos algo en que finalmente estemos sorprendiendo a nuestros clientes. Los clientes cambian y evolucionan con el paso de los años, así que para poder sorprenderlos tenemos que estar verdaderamente atentos a sus hábitos de consumo e ir dando respuestas a sus necesidades.

Seguimiento post-venta: En su gran mayoría las empresas contactan a sus clientes cuando desean venderles algo



BORDERTECH 2019

■ Texto por Ariana Bonilla.



La tecnología e innovación impactan la vida cotidiana de las empresas y de la sociedad.

Estamos viviendo en la 4ta Revolución Industrial, donde el internet de las cosas y la digitalización de datos es parte del día a día.

De ahí la importancia de conocer las nuevas tecnologías y lo más novedoso en innovación.

“Border Tech 2019” es un evento binacional organizado por la Secretaría de Innovación y Desarrollo Económico de Gobierno del Estado de Chihuahua, en conjunto con la ciudad de El Paso Texas, Las Cruces Nuevo México, Municipio de Cd. Juárez, cámaras empresariales, instituciones educativas y empresas, fortaleciendo el trabajo de la triple hélice.

“Border Tech 2019” en su Segunda Edición se consolidó como la plataforma donde empresas, organismos y emprendedores podrán exhibir las capacidades y soluciones

tecnológicas e innovación con la que cuenta la región en los rubros de: robótica, inteligencia artificial, internet de las cosas, realidad virtual, drones, aplicaciones, tecnología de la información, blockchain, ciudades inteligentes, videojuegos entre otras.

Este año la Expo reafirma su posicionamiento a nivel nacional, ya que contará con la participación oficial de dos Estados de la República Mexicana, Jalisco y Coahuila.

En entrevista con el Lic. Luis Felipe Quintana, coordinador del evento por parte de la Secretaría de Innovación y Desarrollo Económico, nos comenta que además de contar con empresas de Chihuahua y los estados invitados, se cuenta con el registro de algunas compañías de Guanajuato y San Luis Potosí.

La expo se llevará a cabo en Cd. Juárez, Chih. los días 19 y 20 de septiembre del presente año, en el Centro de Convenciones Anitas. A unos minutos del puente internacional Zaragoza.

Un evento de trasfondo nacional que apuesta por nuevas tecnologías en la frontera.

BorderTech 2019 contará con:

- Más de 160 stands de exposición de productos y servicios tecnológicos.
- 10 conferencias internacionales.
- Áreas interactivas.
- Circuito de drones.
- Pelea de robots.
- Área kids.
- Eventos de networking.
- Capacitaciones para empresarios y emprendedores.
- Entrega de reconocimientos a las empresas y talentos participantes.

La información general del evento, programa de conferencias y demás actividades se pueden encontrar en la página www.bordertech.mx

Tecnología Exponencial ⁿ

BORDER TECH

LA EXPO BINACIONAL MÁS IMPORTANTE DE TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN



- LIACJ, UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CIUDAD JUÁREZ, CAST, CENALTEC, PUNTO JUÁREZ
- BORDER NETWORK, Asociación de Empresarios A.C., index, Desarrollo Económico DE CIUDAD JUÁREZ A.C., CTE, COECYTJAL, COECYT
- SIDE JUVEN, K-BOX, SI-DANCO, CIDER, ARTIFEX Angels
- EMPRESAR, TechnologyHUB, LivingLab
- unity, KIT Hub, telcel, BOSCH
- Microsoft, GCC, Johnson & Johnson, DELL
- CAMING LAB, FESTO, MECHATRONICS automation, TELMEX
- mtnet, QUATTRO ROBOTICS, KeyA
- TRAVEL, BV, exhibit
- Trevly, SPIROS

■ José Luis Lizárraga Santiago Abogado M.D. De Amparo

Una Sociedad Anónima es la que existe bajo una denominación y se compone exclusivamente de socios cuya obligación se limita al pago de sus acciones.

La denominación se formará libremente, pero será distinta de la de cualquiera otra sociedad y al emplearse irá siempre seguida de las palabras "Sociedad Anónima" o de su abreviatura "S.A."

En el manejo correcto de una S.A. desde el punto de vista de la legalidad, es necesario contar con lo siguiente:

1.- La emisión de las Acciones representativas del capital social, Es importantísimo contar con estos títulos pues "es la primera forma de acreditar la calidad de socio y la proporción de su participación en la empresa, ya que el solo hecho de aparecer en el acta constitutiva no es el medio idóneo para acreditar ser accionista, es por lo que debes tener impresas las acciones que les correspondan a nombre de cada socio.

2.- El libro de registro de accionistas, al igual que la emisión de acciones, se debe llevar un libro formal de registro de accionistas, donde se establezcan quienes son los socios y cuantas acciones poseen, además se deben inscribir las adquisiciones de acciones de nuevos socios y la cancelación de las inscripciones de los que ya no lo son. "Este registro es el otro medio por el cual se puede acreditar la calidad de socio y la proporción del capital social que poseemos".

3.- La celebración de la asamblea anual.- Cada año como mínimo se debe celebrar una asamblea de accionistas, donde se discuta y apruebe la rendición de cuentas, así como se discuta el nombramiento de la administración de la sociedad, asambleas es recomendable darle la formalidad en un libro de registro de asambleas, pues los acuerdos que se tomen fuera de las asambleas no serán válidos y el administrador de la sociedad podría acarrearle consecuencias legales al tomar acciones no acordadas válidamente por los socios.

Ahora bien, ¿quién regula las sociedades mercantiles? Para esto la Ley General de Sociedades Mercantiles es la legislación encargada de regular todo lo concerniente a las sociedades mercantiles en cuanto a su constitución y funcionamiento, como en el caso de la sociedad anónima.

Recuerda que, no llevar un correcto manejo de sus sociedades anónimas y en caso de problemas estaría desprotegidos ante la ley, inclusive ante una auditoria del Fisco, pues un buen empresario debe prepararse para la entrada así como la salida en los negocios.

Sociedades anónimas: ¿Cuál es su correcto manejo?



Esríbenos tus comentarios o sugerencias de temas para hacer una sección de interés:
lic_lizarraga@hotmail.com



www.miscelec.com
Facebook, Twitter, Instagram icons

MATERIAL ELÉCTRICO DIRECTO DE FÁBRICA

ESPECIALISTAS EN ILUMINACIÓN Y CONTROL

Material Eléctrico • Iluminación • MRO • Solar

TENEMOS LAS MEJORES MARCAS PARA LA INDUSTRIA Y LA CONSTRUCCIÓN.

LEVITON PHILIPS 3M FISKER RYMCO Milwaukee

EATON

Powering Business Worldwide

TODO EN ILUMINACIÓN INDUSTRIAL, COMERCIAL Y RESIDENCIAL

ASESORÍA Y VENTA DE PANELES SOLARES

Cd. Juárez, Chih.
Av. Manuel J. Clouthier #351
(656) 397-7700 al 03
juarez@miscelec.com



Chihuahua, Chih.
Av. De las Industrias 6500-46
(614) 482-0444 al 46
chihuahua@miscelec.com

Además contamos con sucursales en:
León, Gto., Querétaro, Gro., y Monterrey, NL.

MATERIAL ELÉCTRICO PARA TODOS TUS PROYECTOS

RT RENTA Y VENTA
RT DE JUÁREZ S. DE R.L. MI.

NUESTROS SERVICIOS

RENTA DE MAQUINARIA PARA CONSTRUCCIÓN.

OFRECEMOS EQUIPOS, HERRAMIENTAS, REFACCIONES Y MATERIALES PARA LA INDUSTRIA. EN EL RAMO DE LA CONSTRUCCIÓN HACEMOS DEMOLICIONES, EDIFICACIÓN, NIVELACIÓN DE TERRENOS, PAVIMENTACIÓN, TERRACERÍAS, URBANIZACIÓN.



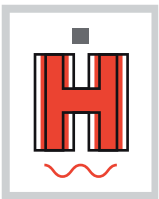
CARRETERA JUÁREZ PORVENIR #8704 PARTIDO SENECÚ C.P 32459
RTDEJUAREZ@YAHOO.COM TEL. (656) 617-7032



GINECOLOGIA LASER
ESTÉTICA Y BIOREGENERATIVA
DRA. AURORA DE LA PAZ

LA MUJER ES TAN JOVEN, COMO SON SUS HORMONAS

Dra. Aurora de la Paz Orozco



oy día, las mujeres avanzan a paso firme y decidido, protagonizan un cambio social impresionante, gran parte son dueñas de su económica y comando absoluto en sus decisiones sobre calidad de vida y sexualidad, se han empoderado tomando el control, y el empoderamiento femenino, comienza con nuestra anatomía.

Los cambios y afectaciones en detrimento de la salud y calidad de vida, inician desde los 35 años y al llegar la menopausia, ya hay daños de más de una década de evolución, el stress oxidativo es el gran enemigo, y todas estas nuevas terapias actúan previniendo los daños. La Ginecología Láser y Bioregenerativa, incluye los tratamientos médicos y quirúrgicos que restauran la anatomía, apariencia y funcionalidad de la vagina, vulva y suelo pélvico, así como la piel de la cara, cuello y corporal.

¿Después de un parto, como se afecta la salud vaginal de la mujer?

Por un espacio tan reducido, puede nacer un bebe con un peso promedio de 3,500 grs. indudablemente que si hay algún tipo de daño o lesiones, y estas lesiones se

expresan en el tiempo como incontinencia urinaria, trastornos en la sexualidad como gases, dolor o dificultad para el coito, laxitud vaginal, prolapso de vejiga, útero o recto. La mayoría de las mujeres que han tenido un parto vaginal, con o sin desgarros o episiotomías, tienen algún tipo de lesión.

¿Que otras situaciones ocasionan dificultad a nivel vaginal?

En cáncer ginecológico, como ejemplo el de mama, los tratamientos químicos o medicamentos, producen resequedad, atrofia y rigidez vaginal, que condiciona abandono de la sexualidad y problemas con la pareja. La medicina regenerativa y tecnologías como láser y radiofrecuencia, están resolviendo todas esas patologías con el uso del calor y efecto térmico, para recuperar la calidad de los tejidos.

¿La incontinencia urinaria es normal después de un parto o la menopausia?

El 65% de las mujeres que sufren de incontinencia urinaria, la sufren pero no acuden a consulta, y el 70% de estas pacientes no consultan por vergüenza. La incontinencia urinaria por esfuerzo se refiere a la pérdida de orina al hacer actividades como ejercicio, toser, reír o saltar. La mayoría de las mujeres creen, o les han hecho creer que esto es normal, que tienen que vivir

con ello. La incontinencia urinaria es una enfermedad que se trata, hoy tenemos diversos tratamientos para solucionarlo y que ninguna mujer sufra de pérdidas de orina.

¿Que es la atrofia urogenital?

Es la resequedad vaginal que toda mujer tiene cuando pierde sus hormonas, produce síntomas de dolor al coito, ardor, picazón, infecciones urinarias de repetición o incontinencia urinaria.

¿Que es el láser CO2 fraccionado?

Es el procedimiento por excelencia para realizar el rejuvenecimiento facial y del cuello, para mejorar arrugas, poros dilatados, manchas, cicatrices de acné, flacidez facial, pieles fotoenvejecidas, etc., esta misma tecnología ha sido llevada también al área genital.

¿Que es el laser de Rejuvenecimiento vaginal?

El efecto del laser CO2 fraccionado, es fantástico para los síntomas de carencia hormonal en los genitales, tanto en la menopausia como después de un parto. MonaLisa Touch es el láser CO2 más probado en el mundo, con evidencia publicada en la literatura médica, el único láser con un pulso específico diseñado para

**“Se una
mujer a la
vanguardia
de tu salud”**



el área genital. "Rejuvenecimiento vaginal" se refiere a regresar la mucosa vaginal a un estado previo a la menopausia, volver a hidratarla, recuperando la elasticidad y el colágeno. Láser CO2 no es un dispositivo que pueda ser utilizado por cualquiera, se debe conocer mucho sobre física del láser y la fisiopatología de la enfermedad para poder brindar los beneficios de esta tecnología.

Dra. Aurora de la Paz, experta y pionera en nuestra ciudad en el revolucionario tratamiento vaginal laser, además señala *"hoy día se habla del láser y regeneración de tejidos, pensar en rejuvenecimiento vaginal láser, sin entender que el problema no es solo genital, es el camino corto e inadecuado, puedo asegurar que son terapias de gran apoyo para toda mujer, pero no reponer niveles hormonales y no reeducarlas en cambios de estilo de vida no sustenta ninguna terapia a largo plazo, incluyendo las cirugías estéticas faciales o corporales"*.

¿Cuál es la función de las hormonas?

Las hormonas son mensajeros químicos

que regulan el metabolismo del colesterol y la glucosa, el estado de ánimo, la función sexual, la reproducción, la atención, la concentración, la memoria, la fuerza muscular, la energía, el peso corporal, etc. Cuando las hormonas están en armonía el cuerpo funciona correctamente y al desequilibrarse se presentan enfermedades o síntomas incómodos que afectan nuestra calidad de vida, o inicia el envejecimiento de órganos y tejidos. Actúan en todo el cuerpo, incluyendo cerebro, huesos, músculo, articulaciones, corazón, hígado, riñón, genitales, sistema nervioso, folículos pilosos, vejiga.

A partir de la menopausia pasamos a considerarnos viejas, en un mundo en que ser vieja, es desaparecer de la vida, es el final del deseo, el declive del cuerpo, la desposesión de lo que somos. Las deficiencias hormonales pueden iniciar mucho antes de la menopausia, nuestro objetivo es lograr el equilibrio y armonía entre las hormonas, un paso muy importante para lograr una salud integral óptima, el propósito es optimizar las hormonas a una edad entre 30-35 años. 🚫



DRA. AURORA DE LA PAZ OROZCO

Ginecóloga-Obstetra, Máster en Climaterio y Menopausia, Especialista diplomada en Medicina Regenerativa y en el uso de dispositivos basados en energía que incluye la tecnología médica láser.

Pertenece a *World Society of Cosmetic Gynecology, Brazilian Laser Sculpture Genital and Facial College, Colegio Mexicano de Ginecología Cosmética, Colegio Internacional de Ozonoterapia y Terapias Regenerativas, Colegio de Ginecología y Obstetricia de Cd. Juárez*, certificada por la Federación Mexicana de Ginecología y Obstetricia.



CONOCE NUESTROS SERVICIOS

- ◆ LÁSER GINECOLÓGICO
- ◆ GINECOLOGÍA ESTÉTICA FUNCIONAL
- ◆ DISFUNCIONES SEXUALES
- ◆ HORMONAS BIOIDÉNTICAS
- ◆ LÁSER ESTÉTICO Y BIOGENERATIVO POST - PARTO

Tel. 611 7449
Consultorio 106

Dra. Aurora
de la Paz Orozco

Ginecología y Obstetricia
Máster en Climaterio y Menopausia
Diplomado en Ginecología láser estética y biogenerativa

NUM. DE AUTORIZACIÓN COESPRIS
180801201A0007



Av. De las Américas 201
Colonia Margaritas,
Cd. Juárez, Chihuahua



ginebiolaser.com



Ginecología láser y biogenerativa



Acaba de llegar a mi correo esta pregunta y creo que es tema importante: ¿Realmente está garantizado el éxito de mi negocio si lo convierto en franquicia? Aunque la pregunta es doble porque, lo podemos analizar desde dos puntos de vista. El primero y más importante es el hecho de que el éxito no lo hace el modelo de franquicia, el éxito lo hace el negocio en sí, es decir el concepto, el producto, el manejo, la experiencia, etc.

El modelo de franquicia es eso una forma para hacer crecer tu negocio aceleradamente, qué quiere decir esto, que el único requisito que existe para que un negocio sea franquiciable es que sea un negocio exitoso.

Es simple, si tu negocio no es exitoso, ¿quién te lo va a comprar? Además, yo creo que el momento en que

alguien piensa en franquiciar su negocio, es porque le está yendo bien, tal vez si usted está leyendo estas líneas es porque tiene un negocio exitoso y ya alguien le pidió una franquicia. Me tocó desarrollar el sistema de franquicias de inglés individual® esta empresa inicia en 1985, a los ocho años de operación es cuando decide iniciar en el sistema de franquicias, en este momento, estaban operando la matriz en Cd. Juárez, Chih, una sucursal en Chihuahua capital, otra en Torreón y una tercera en Tijuana, es decir tenían 4 unidades operando en 8 años de operación, en dos años de iniciar con el modelo de franquicias es decir para 1995 ya había más de 30 unidades operando en todo el país.

Esa es la proporción como se puede desarrollar un negocio exitoso com-

FRANQUICIAS EN MÉXICO.

¿INVERSIÓN SEGURA?

■ Por Gustavo González.

gustavo@2gfranquicias.com

parado con un sistema de franquicias, es decir 4 en 8 años o 30 en 2 ¿Cómo me doy cuenta que un negocio es exitoso? No importa si se trata de un restaurant de hamburguesas, o una refaccionaria, o un despacho de abogados, es muy sencillo, si tienes operando tu negocio un mínimo de 5 años y ya cuentas con un mínimo de 3 unidades operando como sucursales ya es un negocio exitoso, la siguiente señal puede ser, en este momento, que alguien ya te pidió una franquicia.

El sistema de franquicias no garantiza el éxito, más bien disminuye las probabilidades de fracaso, se considera que el 75% de los negocios que inician, a los 3 años fracasan, en un sistema de franquicias esta estadística se invierte, es decir el 75% de los negocios que operan en el sistema de franquicias tienen éxito, solo el 25% fracasan. Es por esto que considero que el sistema de franquicias no garantiza el éxito, sino porque tienes éxito entras a un sistema de franquicias, ¿para qué? Para el crecimiento acelerado. 🚀



JUÁREZ
INDEPENDIENTE
HEROICA CIUDAD JUÁREZ 2010-2021



17 - 25 DE AGOSTO

EN LA PLAZA DE LA MEXICANIDAD
ENTRADA A LA PLAZA "GRATIS"



24-25 AGOSTO
CARRERA DE LA AMISTAD 51
PLAYERA TIPO DRYFIT
MEDALLA Y NÚMERO
"GRATIS"

(A LOS PRIMEROS INSCRITOS)

- * RODEO * STREET SOCCER * BOX * VOLEIBOL *
- * LUCHA LIBRE * RUGBY DE PLAYA * STRONGMAN *
- * ROLLERDERBY * SKATEBOARD * PESCA *
- * 3 X 3 BÁSQUETBOL Y MÁS...



+50
EVENTOS
DEPORTIVOS

HABRÁ ARENA DE RODEO EN LA "X"

@DEPORTECDJUAREZ

DEPORTECDJUAREZ.GOB.MX

INFO: 325.6712



Branding
Web
UI & UX
Social Media

"Diseñamos marcas con grandes historias que contar."

www.cocoestudio.com.mx



Bé
@cocodesignforlife



Viajar por nuestro Estado y nuestro país vía carretera.



ás de una ocasión hemos tenido la necesidad laboral, vacacional o simplemente dar el “salto” de nuestro Estado, para visitar otros del centro y sur del país. Para muchos, resultan caras en cuanto a costos, inseguras y en muy malas condiciones nuestras carreteras, molestia que no solo se da en Chihuahua sino también en todo México.

Hemos sido testigos de accidentes con resultados lamentables debido a obras inconclusas o bien, a la desatención de las autoridades públicas estatales y federales que lejos de arreglar la situación, elevan costos en sus casetas de pago como si tuviésemos vialidades en óptimas condiciones.

Carreteras con mayor número de robos en temporadas vacacionales a nivel nacional.

Al menos cuatro estados concentran cerca del 72 por ciento de los delitos de robos contra automovilistas en autopistas y carreteras en el país, reveló la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (Canacar).

De acuerdo con un estudio que examina la afectación de la inseguridad en la competitividad del sector y en la economía nacional, indicaron que los estados de Puebla, Michoacán, Estado de México y Tlaxcala concentran aproximadamente el 75 por ciento de los delitos en el autotransporte de carga en carreteras.

El documento detalla que el hurto al sector se disparó a 5,435 delitos en 2015-2016, hasta 10,230 robos en 2017-2018, lo que representa un crecimiento del 88 por ciento en tres años sin contar con los reportes actuales hasta el momento.

¿Cómo van los avances en las carreteras en seguridad y reducción de costos?

■ Por Miguel Ángel García Molina
miguel.serempresario@gmail.com

Asimismo, informa que tan solo en 2017-2018, entre costos directos e indirectos, el costo del robo al autotransporte ascendió a 92,500 millones de pesos, lo que representa medio punto porcentual del PIB.

La empresa especializada en seguridad de transporte advierte que en los siguientes tramos carreteros son donde más asaltan:

- **El Corredor México-Puebla-Veracruz**
- **El Arco Norte hacia los estado de Hidalgo y Tlaxcala**
- **El Corredor Querétaro-Guanajuato-Jalisco-Michoacán**
- **El Estado de México en dirección a los municipios conurbados en la Ciudad de México**
- **Triángulo Rojo, Puebla-Tlaxcala-Veracruz**



Obras que actualmente se están trabajando en Delicias-Chihuahua.

Para este año se van a ejercer un total 300 millones de pesos para la terminación de reparaciones de la carretera Delicias-Chihuahua gracias a que ya están prácticamente siendo utilizados los recursos para invertirlos una vez terminado el litigio en que se encontraba esa rúa con la compañía constructora que incumplió con el contrato, informó el diputado federal Mario Mata Carrasco.

Mata Carrasco informa que trae una buena información en relación a la carretera que une a esta ciudad con la capital del estado, señalando que "afortunadamente en el último periodo del régimen pasado me tocó a mí ser el último orador en la comparecencia del secretario de Transportes y dan tiempo de cinco minutos y cuatro de ellos los dediqué para atender asuntos nacionales torales". Mata Carrasco menciona que en el último minuto "le dije de un reclamo de mis paisanos y él entendió de inmediato cuando le mencioné la carretera de Delicias a Chihuahua", ahí me contesta, brevemente, que esa carretera es una obra que está en litigio, estaba en litigio ya que la compañía que se encargaba de la reparación incumplió con lo establecido no ejerciendo las garantías. El secretario se comprometió y lo realizó por escrito, mencionando que iba a dejar 300 millones de pesos en el Presupuesto de Egresos de la Federación para que se ejercieran en la obra y con registro de Hacienda, que es lo más importante y lo planté ante la Comisión de Infraestructura, pasó el proyecto y está en el Presupuesto de Egresos de la Federación y que fueron de los pocos proyectos a nivel nacional que se aprobó.

Cuánto cuesta viajar por nuestro Estado?

Relación de tarifas vigentes a partir del 07 de enero de 2019 en nuestro Estado.

TIPO DE VEHÍCULO	VILLA AHUMADA	SAUCILLO	CAMARGO	JIMÉNEZ	SACRAMENTO	OJO LAGUNA
Motocicleta	\$91.00	\$34.00	\$34.00	\$47.00	\$34.00	\$46.00
Automóvil y PU.	\$183.00	\$69.00	\$69.00	\$94.00	\$69.00	\$93.00
Autobús 2 ejes	\$291.00	\$101.00	\$101.00	\$149.00	\$101.00	\$170.00
Camión 2 ejes	\$291.00	\$101.00	\$101.00	\$149.00	\$101.00	\$165.00
Autobús 3 ejes	\$383.00	\$151.00	\$151.00	\$229.00	\$151.00	\$204.00
Autobús 3 ejes	\$412.00	\$149.00	\$149.00	\$209.00	\$149.00	\$193.00
Autobús 4 ejes	\$565.00	\$187.00	\$187.00	\$274.00	\$187.00	\$253.00
Autobús 5 ejes	\$729.00	\$247.00	\$247.00	\$358.00	\$247.00	\$308.00
Autobús 6 ejes	\$820.00	\$299.00	\$299.00	\$425.00	\$299.00	\$358.00
Autobús 7 ejes	\$908.00	\$304.00	\$304.00	\$449.00	\$304.00	\$377.00
Autobús 8 ejes	\$1,206.00	\$349.00	\$349.00	\$517.00	\$349.00	\$408.00
Autobús 9 ejes	\$1,104.00	\$423.00	\$423.00	\$624.00	\$423.00	\$523.00

TIPO DE VEHÍCULO	CUAUHTÉMOC	SAVALZA	GALEANA	JERÓNIMO	OJINAGA
Motocicleta	\$53.00	\$34.00	\$56.00	\$33.00	\$56.00
Automóvil y PU.	\$107.00	\$69.00	\$112.00	\$67.00	\$112.00
Autobús 2 ejes	\$184.00	\$120.00	\$170.00	\$166.00	\$246.00
Camión 2 ejes	\$171.00	\$120.00	\$170.00	\$166.00	\$246.00
Autobús 3 ejes	\$236.00	\$165.00	\$231.00	\$208.00	\$298.00
Autobús 3 ejes	\$224.00	\$155.00	\$213.00	\$208.00	\$298.00
Autobús 4 ejes	\$276.00	\$187.00	\$264.00	\$251.00	\$354.00
Autobús 5 ejes	\$357.00	\$241.00	\$318.00	\$337.00	\$467.00
Autobús 6 ejes	\$391.00	\$281.00	\$360.00	\$376.00	\$509.00
Autobús 7 ejes	\$422.00	\$296.00	\$383.00	\$406.00	\$536.00
Autobús 8 ejes	\$456.00	\$327.00	\$419.00	\$439.00	\$585.00
Autobús 9 ejes	\$508.00	\$393.00	\$526.00	\$523.00	\$632.00

El legislador Mario Mata Carrasco dio la noticia de que se van a ejercer los 300 millones de pesos este año, ya que se tiene la certeza en lo legal de que existe el presupuesto y de que el delegado de la Secretaría de Transportes de aquí en Chihuahua va a ser cuestionado por la autoridad estatal como municipal de que tiene que ejercer el presupuesto para que de una vez por todas deje al 100% la carretera Delicias-Chihuahua, dijo de manera concreta el diputado federal Mata Carrasco en aquellas audiencias que deben ser acotadas ya que la zona centro/sur del Estado, merece tanto como otras ciudades y poblaciones de Chihuahua. Esto es muy importante, nuestro gobierno ahorrará más dinero viajando en carretera que en aviones ¿No creen? 🚫

■ Por **Rafael García Altamirano, MBA**

Certified Information Systems Security Professional

Project Management Professional

Twitter: @rafuqa



La ingeniería social es un método no técnico que los criminales utilizan para penetrar nuestros sistemas basado en investigación (para saber más de nosotros) e interacción humana con el fin de obtener la valiosa información que les ayuda a eliminar las medidas de seguridad e ingresar a nuestros datos. Existen muchas barreras que el software no puede romper ya que aún tenemos la parte humana que maneja los sistemas de información. Al querer penetrar sistemas de individuos o empresas, los hackers requieren de cierta información que no está a la mano tan fácilmente y es ahí donde estos criminales usan trampas o trucos para disponer de los datos que requieren para llevar a cabo sus actos.

Con solo saber ciertas cosas de nosotros es más fácil identificar posibles contraseñas que ayuden a cometer algún tipo de fraude o simplemente tener acceso a datos que son muy valiosos para nosotros.

En el caso de hackeo a empresas, el primer paso es recabar información acerca de los empleados, sus roles, información de contacto, sistema operativo, navegador, plugins, software, etc. Algunos recursos son:

- 1) Google** – Esta es quizá la herramienta más útil ya que con sus algoritmos nos es cada vez más fácil encontrar lo que buscamos.
- 2) theHarvester** – Se pueden encontrar mucha información de forma rápida y automatizada. Vale la pena leer toda su documentación.
- 3) LinkedIn** - Se puede encontrar mucha información sobre los empleados aquí. Los reclutadores de la empresa son los más propensos a aceptar tus solicitudes.
- 4) Data.com** - Antes conocido como jigsaw. Tiene la información de contacto de muchos empleados.
- 5) Metadatos de los archivos** – Los metadatos pueden ser utilizados para reconstruir la información. Se puede encontrar mucha información sobre los empleados y sus sistemas en los metadatos de archivos que la empresa ha publicado. Herramientas útiles para encontrar archivos en el sitio web de la empresa y extraer los metadatos son metagoofil y FOCA.

Es muy importante que estemos conscientes de estos peligros y saber a lo que estamos expuestos. No es muy difícil identificar a personas que actúen fuera de lo normal y pregunten o sepan mucho sobre nosotros. Hay que estar siempre alerta y ser responsables de nuestros actos que no solo pueden afectarnos a nosotros sino también a nuestros lugares de trabajo o familias. 🚫



CIBERSEGURIDAD

La ingeniería social



Del Rio



Vive el Verano

Del Rio

en tu camino

SÍGUENOS EN



Del Rio Mx



www.delriosa.com



Determinantes de los límites del crecimiento de proveeduría nacional de insumos directos en la Industria Maquiladora

■ Por Erika Donjuán y Miguel A. Cervantes.

Desde hace 20 años que hay una crítica a la maquiladora en el sentido que el valor agregado no ha pasado del 5%. Se ha hablado de los límites al modelo maquilador (si es que existe), y que no ha generado más encadenamiento, mejora de la calidad de la mano de obra, innovación, mayores insumos, y mejores salarios. También se critica que no se ha subido en la cadena de valor, se participa solo en el ensamble final de la cadena de valor, pero no en la ingeniería, diseño y concepción, tampoco se participa en el marketing y postproducción. Aunque hay casos de éxito como Aptiv (antiguamente Delphi) que tiene un centro de desarrollo en Juárez donde trabajan ingenieros especializados, y las decisiones gerenciales se toman a nivel local.

El caso del municipio de Juárez es interesante ya que llegó a tener una proporción de gasto en insumos nacionales de hasta 3.8% pero esta ha venido disminuyendo a través del tiempo y al cierre del año pasado terminó con una de las tasas más bajas, colocándolo en el lugar número 30 de 33 municipios de los que se tiene información de INEGI. De hecho, son precisamente todas las ciudades fronterizas en las que se observa la menor integración en la compra de insumos nacionales de las empresas tipo IMMEX con tasas muy bajas ocupando todas ellas los últimos escalones del ranking.

Es comprensible la frustración de la sociedad juarense y de las del resto de los municipios fronterizos, desde hace años que se ha convertido

en la región del futuro eterna. Desde que se firmó el TLCAN se vendió como la puerta al primer mundo. Se ha dicho hasta el cansancio que se vive en una época de la globalización, de tecnologías, de la disrupción tecnológica, impresión 3D, el crecimiento exponencial. Pero la gente no percibe que el discurso de globalización les beneficie en su calidad de vida.

Se puede entender que la gente en la frontera quisiera ver una industria que participara, en ingeniería, diseño en las cadenas de valor mundiales, con ingenieros especializados, gerentes con mayor decisión en frontera. Muchos quisieran ver que toda la maquiladora en Juárez fuera como Aptiv.

Se ha visto pasar países que hace 50 años tenían un

PIB per cápita más bajo que en México como Corea del Sur, Taiwán, Singapur. Todos estos países han superado a México, Singapur tiene el ingreso per cápita más alto que muchos países desarrollados. Y México no ha tenido el mismo desempeño estelar.

La realidad es compleja ya que son diversos factores los que inhiben el crecimiento de la proveeduría directa y esto debe llevar la reflexión de todos los actores involucrados en este tema, por un lado, existen determinantes del éxito o fracaso que dependen directamente de los oferentes de proveeduría local. En una investigación realizada por Agencia de Estadística de Mercados S.C. a compradores de diversos corporativos internacionales sobre las causas que limitan las compras de insumos di-



rectos a proveedores locales y nacionales se pudo clasificar en 3 grandes bloques de determinantes en los cuales se debe de trabajar para competir en un mercado global frente a otros oferentes que si cuentan con todo esto:

1) Determinantes de infraestructura y capital: muchas empresas carecen de fortaleza financiera, maquinaria y equipo de alta tecnología, tamaño: número de empleados y capacidad de producción), certificaciones; todo esto necesario para surtir y responder por demanda de insumos no solo de la planta maquiladora ubicada en la localidad sino todas las plantas que tenga la empresa en el mundo.

2) Determinantes por paradigmas que se han creado del proveedor mexicano: baja calidad, fallas en entregas justo a tiempo, fallas en soporte, marketing y servicio al cliente deficiente, baja inversión de tiempo y esfuerzo de lo que se requiere para ser proveedor directo.

3) Determinantes de mercado: Primero el poder de selección, decisión y compra de proveedores de insumos directos no está en las plantas maquiladoras locales, está en los corporativos, también en las plantas donde están los centros de diseño, las áreas de investigación y desarrollo e incluso con el cliente mismo de las maquiladoras, por lo que la estrategia de marketing y ventas debe ser mundial y no solo local. Segundo la competencia es mundial es decir los competidores directos están en países como China, Alemania, países europeos, entre otros, el benchmarking debe ser internacional. Por último, el precio, al existir competencia mundial la demanda de la industria es sensible al precio.

Por otra parte, también existen determinantes vinculados directamente a los gobiernos que han administrado nuestro país a través del tiempo y su política pública que han inhibido a través del tiempo la proveeduría nacional de insumos directos. Toda esta reflexión de subir en las cadenas de valor nos debe llevar a hacer un análisis crítico de lo que realmente lleva a los países a una mayor prosperidad para sus ciudadanos. Lo que ha sido la causa principal en la mejora de los países es el aumento en la libertad económica.

Tabla 1. Ranking de la proporción de los insumos nacionales del total de insumos consumidos en las empresas con registro IMMEX

Ranking	Municipios	2018 / 11
1	San Nicolás de los Garza	84.42%
2	Distrito Federal	79.33%
3	Hermosillo	78.23%
4	Guadalajara	72.12%
5	Tlalnepantla de Baz	69.58%
6	Monterrey	66.42%
7	León	63.65%
8	Aguascalientes	62.91%
9	Torreón	61.33%
10	Puebla	59.95%
11	Veracruz de Ignacio	55.21%
12	Santa Catarina	41.92%
13	San Luis Potosí	38.39%
14	Querétaro	35.48%
15	Apodaca	34.33%
16	Ramos Arizpe	31.76%
17	Guadalupe	27.85%
18	Durango	21.40%
19	Toluca	17.39%
20	Saltillo	14.85%
21	Zapopan	9.10%
22	Mérida	7.93%
■ 23	Chihuahua	7.73%
24	Mexicali	7.70%
25	Nuevo Laredo	6.75%
26	Matamoros	5.79%
27	Acuña	4.18%
28	Nogales	2.41%
29	Ensenada	2.09%
■ 30	Juárez	1.88%
31	Tijuana	1.69%
32	Tecate	.66%
33	Reynosa	.41%

Fuente: Elaboración propia con datos del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI). Estadística Integral del Programa de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación, con datos de noviembre del 2018.

Desafortunadamente, la libertad económica no se toma en cuenta en las deliberaciones de como subir en la cadena de valor.

Por un lado, el gobierno se ha convertido a través del tiempo en el peor socio de cualquier empresario nacional, con regulaciones excesivas, además de todos los impuestos, derechos y contribuciones altas que deben pagar los empresarios (Impuesto Sobre la Renta, Impuesto Especial Sobre Producción y Servicios, Impuesto Sobre Nóminas, Impuesto al Valor Agregado, etc...) la lista de impuestos y contribuciones que un empresario mexicano paga tanto nacionales, estatales y locales es interminable.

A esto hay que sumar que las leyes laborales en México que limitan también a los empresarios, y no es por los momentos de vacas gordas sino de vacas flacas porque mientras por ejemplo en Estados Unidos las empresas en momentos de crisis pueden prescindir de los trabajadores sin costos excesivos achicándose en un momento de bajas ventas, en México no es tan sencillo, una estrategia así genera costos muy fuertes por liquidaciones legales (3 meses de salarios, entre otros) que deben hacer las empresas; también el peso de las contribuciones patronales para seguridad social que se suman a las cargas impositivas y todo esto representa una carga administrativa y financiera muy fuerte que inhiben la inversión y emprendimiento.

Por otra parte, y de hecho lo consideramos uno de los determinantes más importantes es la libertad económica: dejar hacer, dejar pasar. Desde hace años circula la idea que son las políticas industriales lo que lleva a hacia la prosperidad. Las políticas industriales se describen como ayudar a ciertas industrias con subsidios, crédito privilegiado, que se consideran serán empresas del futuro que traerán una derrama económica de alto valor agregado con alto impacto social en el bien común. Sin ignorar que las políticas industriales pueden ser fuente de corrupción y búsqueda de rentas.

Franco De Benedetti, presidente del instituto Bruno Leoni, considera la política industrial como una idea malsana, dice en vez de ser "una incubadora de negocios, es un hospital de leprosos". En cuestión de políticas industriales hay la tendencia de exagerar los casos de éxito e ignorar los muchísimos casos de fracaso. Hay que recordar que es lo que crea más inversión extranjera, y la innovación. La libertad económica es la clave para el desarrollo económico.

El nivel de inversión que se recibe en la maquiladora corresponde al nivel de libertad económica. Si México quiere subir en las cadenas de valor, necesita mejorar su nivel de libertad económica no solo con la firma de tratados comerciales, sino también con la libertad que le debe otorgar a los empresarios nacionales para que estos puedan desarrollarse, innovar y crecer, poder enfocarse a competir internacionalmente y generar el valor agregado que tanto esperamos los mexicanos. La frustración que existe debe ser encaminada a mejorar los libres mercados, y que no sea una justificación para más intervencionismo en la economía, que lo único que hará, será retardar e inhibir el desarrollo económico. 🚫





UNIVERSIDAD AUTÓNOMA
DE CIUDAD JUÁREZ



POSGRADOS

CONVOCATORIA EN: www.uacj.mx/posgrados

INICIO DE GENERACIÓN: **ENERO 2020**

CON APOYO CONACYT:

- Especialidad en Endodoncia
- Especialidad en Ortodoncia
- Especialidad en Prótesis Bucal Fija y Removible
- Maestría en Administración
- Maestría en Arquitectura
- Maestría en Ciencias de los Materiales
- Maestría en Ciencias Odontológicas
- Maestría en Estudios Literarios
- Maestría en Ingeniería Civil

- Maestría en Ingeniería Eléctrica
- Maestría en Ingeniería en Manufactura
- Maestría en Ingeniería Industrial
- Maestría en Matemática Educativa y Docencia
- Maestría en Salud Pública
- Maestría en Tecnología
- Doctorado en Ciencias de la Ingeniería Avanzada
- Doctorado en Ciencias de los Materiales

- Doctorado en Ciencias Químico Biológicas
- Doctorado en Filosofía con Acentuación en Hermenéutica y Estudios Socioculturales
- Doctorado en Tecnología

SIN APOYO CONACYT:

- Especialidad en Odontopediatría
- Especialidad en Patología y Medicina Bucal
- Especialidad en Periodoncia

INFORMES: ✉ posgrados@uacj.mx ☎ 01 (656) 68821 00, ext. 2996 📱 [somosuacj](https://www.facebook.com/somosuacj) 📺 [uacjoficial](https://www.instagram.com/uacjoficial)



UACJ | POSGRADOS



SOMOSUACJ



Control interno para prevenir fraudes.

¿Por qué es importante que en todas las empresas y negocios existan mecanismos y herramientas de control interno efectivas y oportunas?



Generalmente las Pequeñas y Medianas Empresas (PYME) no cuentan con un sistema de administración bien definido, donde muchas veces los objetivos y planes no se encuentran por escrito sino que se trabajan de manera experimental, al día a día, como van ocurriendo las cosas; solucionando problemas conforme se van presentando, invirtiendo sin una adecuada planeación, creando departamentos a medida que surgen las necesidades.

Todo esto puede llevar a que se den situaciones no previstas y con un impacto financiero negativo, como pueden ser: malversación o pérdida de activos, incumplimientos de normas y reglamentos, fraudes asociados a información financiera que podrían dañar la reputación de la empresa, entre otros. Dichas situaciones podrían ser prevenidas gestionando el control interno con anticipación. Si estas situaciones se detectan a tiempo, los daños se pueden reducir a su mínima expresión o, incluso, evitarlos. Pero si se detectan hasta que se han consumado, el costo para la empresa puede ser muy alto. En algunos casos severos incluso la quiebra.

■ Por Adriana Rodríguez Carreón
 Contador Público Certificado
cpc.adriana.rodriguez@gmail.com



Para comprender la importancia del control interno en las empresas, conviene empezar por identificar el propósito de esta herramienta, que tiene como objetivo resguardar los recursos de la empresa o negocio evitando pérdidas por fraude o negligencia, así como también detectar, oportunamente, las desviaciones que se presenten en la empresa y que puedan afectar al cumplimiento de los objetivos de la organización.

Hay diferencias de opinión en torno al significado y objetivos del control interno. Para muchos denominar "Control Interno" son los pasos que toma una empresa para prevenir el fraude; tanto la malversación de activos como los informes financieros fraudulentos. Otros suponen su importancia en la prevención del fraude, pero creen que contribuyen además a garantizar de los procesos de toda la empresa.

El Committee of Sponsoring Organizations (COSO) define al Control Interno así:

El Control Interno es un proceso realizado por el consejo de administración, los directivos y otro personal, cuyo fin es ofrecer una seguridad razonable de la consecución de objetivos en las siguientes categorías:

- **Confiablez de los informes financieros.**
- **Eficacia y eficiencia de las operaciones.**
- **Cumplimiento de las leyes y regulaciones aplicables.**

La definición anterior resalta que el control interno es un "proceso", un medio para alcanzar un fin. Lo realizan personas, no sólo los manuales de políticas, los documentos y los formularios. Al introducir en el concepto "seguridad razonable", la definición admite que el control interno no puede garantizar de modo absoluto que los objetivos siempre se alcanzaran. Una seguridad razonable reconoce que el costo para una organización no debería ser mayor que los beneficios que espera obtener.

La definición también abarca la consecución de objetivos en los informes financieros, las operaciones y el cumplimiento de leyes y reglamentos.

Incluye los métodos con que los directivos delegan autoridad y asignan responsabilidad de funciones como venta, compra, contabilidad y producción. El control interno incluye, además, el programa para preparar, comprobar y distribuir los informes y análisis que les permiten mantener el control sobre las actividades y funciones que se realizan en una empresa, independientemente del tamaño de ésta.

Una gran cantidad de empresas podrían pensar que esto no se aplica a su negocio porque "nosotros somos pequeños todavía". Sin embargo, el tamaño de la organización no es un factor que defina la importancia o existencia del sistema de control, ya que en empresas donde existe un solo dueño, que toma las decisiones, participa en la operación y lleva el sistema contable, igualmente debe contar con un sistema de control interno, adecuado al tamaño y actividades de su negocio.

Reza un conocido refrán mexicano que "Nadie sabe lo que tiene, hasta que lo ve perdido", y lo mismo se aplica cuando no se instrumentan medidas efectivas y oportunas de supervisión, de medición y de verificación en una empresa, por eso, cuando algún colaborador decide actuar deshonestamente, lo hace principalmente impulsado por la falta de controles, sabe que tardarán mucho en darse en cuenta. Aquí, aplica otro refrán mexicano: "La ocasión hace al ladrón". Créame, si no tiene controles internos en su empresa, lo lamentará algún día.

Todas las compañías del tamaño que sea, tienen el riesgo de padecer algún tipo de fraude o robo, ya que cuando se combinan la intención y la maquinación con las condiciones propicias -falta de controles internos efectivos-, es difícil detectarlo y por consecuencia frenarlo. A pesar de esto, se ha visto que este riesgo se disminuya considerablemente cuando las empresas cuentan con un programa integral que permita aplicar controles internos en los procesos de negocio.

Los objetivos principales de un programa integral de administración de riesgos de fraude son: prevenir, detectar

y dar respuesta a los fraudes y conductas impropias en la empresa.

Hoy en día, diseñar y establecer controles internos es de suma importancia. Es decir, los accionistas, el consejo de administración, los comités y directivos, deben estar pendientes de que existan políticas y procedimientos adecuados y suficientes con respecto a los riesgos de fraude, así como dar seguimiento a una vigilancia constante y permanente mediante reportes que se emitan de las diferentes áreas de la empresa, que luego sean verificados por algún directivo o supervisor lo más pronto posible.

La empresa debe analizar los riesgos propios de su actividad, mantener mecanismos específicos de control interno que aseguren la medición continua de los mismos, establecer sistemas de información que garanticen la transparencia y proporcionen seguridad, así como procesos de supervisión y verificación oportunos.

Tener un control interno sobre su compañía no sólo le ayudará a reducir gastos innecesarios, sino que obtendrá resultados en un tiempo corto, pero sobretodo, podrá identificar riesgos y actuar sobre ellos, acciones que le darán una ventaja sobre sus competidores. 🚀



■ Por Roberto Camp



enos de un año después de que AMLO oficializó el Tren Maya como un pilar de la transformación de la infraestructura del Sureste, faltan varios detalles que ultimar sobre su trayectoria vial y se espera la recepción de mayores informes ecológicos y técnicos.

Pero es imprescindible entender que no estamos hablando de algo nuevo que empieza en ceros, sino de una adaptación del Tren Peninsular propuesto por la ex gobernadora de Yucatán Ivonne Ortega en 2007. Lleva 12 años de estudios y evaluaciones estatales y federales, y ahora forma parte de una transformación ferroviaria nacional que incluye el desarrollo férreo en el Istmo de Tehuantepec, el tren rápido de la Ciudad de México a Toluca, la extensión del Metro de la CdMx desde Iztapalapa al Valle de Chalco, el Libramiento Férreo de Monterrey, y los trenes ligeros de Guadalajara y Monterrey más una reevaluación de un tren bala entre la CdMx y Querétaro.

En el 95 por ciento de los tramos propuestos existen derechos de vía, incluyendo la vía férrea de la Línea Chiapas Mayab que está en manos del gobierno federal, las carreteras federales y estatales, y los corredores de transmisión eléctrica de alta tensión de la Comisión Federal de Electricidad, tanto en aéreas selváticas como en zonas urbanas.

Junto con los funcionarios Miguel Torruco de Sectur y Javier Jiménez Esprú de la SCT, por nombramiento presidencial la figura principal que dirige el Tren Maya es Rogelio Jiménez Pons, director del Fondo Nacional de Turismo (FONATUR), cuyo historial profesional está repleto de obras y proyectos de planificación urbana y desarrollo regional. En los años setenta este arquitecto fue el director de turismo en Tabasco del entonces gobernador Leandro Rovirosa Wade, considerado como uno de los mejores gobernadores en la historia de México.



TREN MAYA

¿OPORTUNIDAD DE DESARROLLO?

MAPA DEL TREN MAYA EN LA PENÍNSULA DE YUCANTÁN

Así es el trazo de la ruta del Tren Maya que irá de Valladolid, Yucatán, a Tulum, Quintana Roo donde se hará un ramal para llegar a Cancún, la cuál no formará parte del circuito según se informó el 17 de junio del 2019. El cambio implicará una reducción de la ruta de 65 kilómetros y 7,500 millones de pesos menos en inversión.



En esa misma época Jiménez Pons sirvió como delegado federal de turismo en el estado, donde también dirigió el proyecto urbanístico "Tabasco 2000", el más grande del estado y uno de los más importantes del País, y por el cual en 1983 le fue otorgado el Primer Premio de Urbanismo en la II Bienal Mundial de La Arquitectura INTERARCH '83, de la Unión Internacional de Arquitectos. Jiménez Pons es un verdadero conocedor del sureste de la República y es una figura internacional a quien el presidente le ha encomendado la actual obra más importante de infraestructura del Gobierno de México.

Como lo indica la página Web de la fundación FUNDEMEX del Consejo Coordinador Empresarial, entre otras actividades Jiménez ha desarrollado proyectos para la Rehabilitación Fluvial Grijalva/Usumacinta, el Plan Urbano Metrópoli XXI para Villahermosa, la propuesta para el Nuevo Puerto de Frontera, Tabasco, la Estrategia de Desarrollo para la Frontera Sur de Chiapas, un Nuevo Centro Urbano en Catazajá, Chiapas y creó un plan de desarrollo para un Nuevo Centro Urbano Cívico y de Servicios en Cancún.

El Tren Maya es una obra de conectividad, diversificación económica, ordenamiento territorial y movilidad social en una zona que es relativamente compacta, con una longitud de 1.460 km en un cuadrante regional que enlaza Yucatán, Quintana Roo, Chiapas y Campeche, y un corto ramal a Palenque, Tabasco.

El proyecto ha contado con el respaldo de los gobernadores de esos cinco estados, y ellos participan en el

proceso de análisis y programación que incluye a varios miembros del gabinete presidencial, líderes camerales y empresarios del sureste, y especialistas de medio ambiente.

En puerta hay una larga lista de más de 70 empresas en espera de las licitaciones para el Tren Maya, y los gobiernos de países referentes en trenes de pasajeros como China, Japón, Corea y España han levantado la mano para indicar su interés en participar.

Aquí en el Norte nos conviene estar al tanto de esta obra y con el tiempo aprovecharnos de los conocimientos de los expertos que la están desarrollando, debido a que también tenemos grandes proyectos de infraestructura pendientes

por décadas, tales como un libramiento para quitar los trenes de carga del Centro de Ciudad Juárez, desviarlos hacia San Jerónimo y reciclar las vías existentes para un tren ligero regional, y la vieja propuesta de un nuevo cruce fronterizo entre Anapra y Sunland Park.

Nunca debiéramos decir que no al regreso de los trenes de pasajeros entre Juárez y Chihuahua, y de ahí hacia más al sur.

En resumidas cuentas, necesitamos nuevas iniciativas para encauzar el desarrollo fronterizo, y esto en el Estado Grande que posee las más extensas redes de ferrocarriles del País, y donde Ciudad Juárez es uno de los puntos geoestratégicos más importantes del mundo. 📍









**Transformaciones
Metalicas**

Cd. Juárez
620.4803

Chihuahua
424.4222



Mamparas

**Acero
Inoxidable**

**Puertas
para
Seguridad**

**Lockers
y Más..**



tmj@transformaciones-metalicas.com.mx / www.transformaciones-metalicas.com.mx

Expertos en eventos corporativos.

Escenografías
Producciones
Carpas Gigantes
Pantallas LED
Audio y Video



exhibit.mx





EMPRESAS BERMÚDEZ

Cuenta con áreas para desarrollos industriales, comerciales y habitacionales en diferentes partes de la ciudad. Nuestro servicio integral será un soporte importante con su visión para que sus proyectos sean toda una realidad.

CONSTRUCTORA HERMES

Es una empresa con más de 25 años de experiencia en el campo de la construcción, cuenta con más de 100 edificaciones en su haber, caracterizándose siempre por la calidad, el diseño y la solidez en sus estructuras, tanto industriales, residenciales, de interés social y medio.

Ofrece el servicio integral de construcción incorporando todos los elementos de vanguardia para generar una edificación final de alta calidad, rigiéndose bajo los estándares internacionales en la materia. También cuenta con prefabricados que exceden las expectativas de tiempos de entrega y calidad. Trabaja bajo el concepto de servicios integrales, incluyendo desde la planeación hasta la entrega de las llaves de sus oficinas o residencias.



RENTA DE OFICINAS EJECUTIVAS
Edificio Campestre B, Blvd. Tomás Fernández 7930
Campestre B



RENTA DE BODEGAS COMERCIALES
Av. Santos Dumont 6211
Parque Industrial Panamericano

Informes: (656) 625.0635

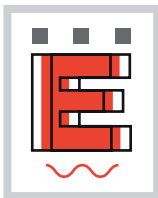
HERMES
CONSTRUCCION Y DISEÑO

Tels: (656) 625.1079 y (656) 625.0301

LÍDERES POR JUÁREZ

Visita del Cónsul de México en el Paso Tx.

■ Texto por Ariana Bonilla. Fotografía: Sandra Durán



El pasado miércoles 17 de junio de 2019 la Asociación Civil Lideres por Juárez tuvo la visita del Cónsul de México

en El Paso, el Lic. Mauricio Ibarra Ponce de León quien abordó el tema de la situación migratoria que se ha presentado desde hace tiempo en nuestra región fronteriza: Inmigrantes centro americanos y del caribe que llegan a Ciudad Juárez en búsqueda de oportunidades en los Estados Unidos y que ponen en riesgo su integridad con el objetivo de obtener asilo político en dicho país. Este tema que sin duda pone en discordia a ambos países, trae consigo la búsqueda de estrategias y planes para dar solución a estos acontecimientos de crisis humanitaria.

El Cónsul también dio a conocer cuáles son los trámites y servicios que están a disposición de los ciudadanos en relación a temas migratorios en las oficinas del consulado mexicano en la ciudad de El Paso TX,

Para finalizar el Lic. Ibarra agradeció a los miembros del grupo por la invitación hecha y extendió una felicitación por las labores realizadas y el esfuerzo de la agrupación por promover los espacios de dialogo y acción para las situaciones que repercuten en la ciudad. 🇲🇽



¡EL SABOR NOS DEFINE!

1800

CANTINA GRILL & SPORT'S BAR
JUÁREZ MÉXICO

Avenida López Mateos, 708, Local 7. Tel.656 611.2122  1800sBar



**“TÚ PUEDES SER PARTE
DE NUESTROS TUTORES”**

¡CONVOCATORIA!

Docentes activos que puedan impartir tutorías
para las siguientes carreras:

- Lic. en Administración
- Lic. en Cirujano Dentista
- Lic. en Médico Cirujano
- Lic. en Contaduría
- Lic. en Diseño Industrial
- Lic. en Enseñanza del Inglés
- Lic. en Finanzas
- Ing. Eléctrica
- Ing. Sistema Computacionales
- Ing. Industrial
- Ing. Mecánica
- Ing. Electrónica

Regístrate en: WWW.TICHWEB.COM



| Traslados ejecutivos con la seguridad, confianza y puntualidad que requieres. |

yusō
by Executive transport

Servicio **24 Hrs.**
Personal **Bilingües**
Localización Satelital

Oficina +52 (656) 229 -5012
Abraham Lincoln #759
Fracc. La Playa
Cd. Juarez , Chih.



logistics@yuso.mx



SABOR DEL NORTE



Gómez Morín #8579 Int.6, Ciudad Juárez

La **expo industrial** más importante del norte de México



A JUAREZ CREATIVA INITIATIVE

**9-11
OCT.
2019**

**10:00 A.M. - 6:00 P.M.
CENTRO DE
CONVENCIONES
CUATRO SIGLOS
JUÁREZ, MÉXICO**



- **MÁS DE 400 MÓDULOS**
- **7,000 VISITANTES CALIFICADOS**
- **PABELLÓN DE CABLES Y ARNESES M-EXPO**
- **NETWORKING**
- **CONFERENCIAS**
- **ENCUENTROS DE NEGOCIOS B2B**
- **¡Y MUCHO MÁS!**

www.expo-mro.com

Evento organizado por



Evento apoyado por

